

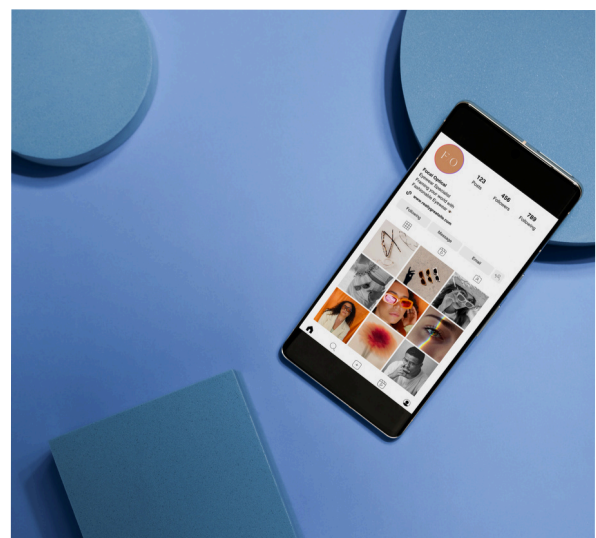


Gratis  
guide vol  
info

*De Gratis*

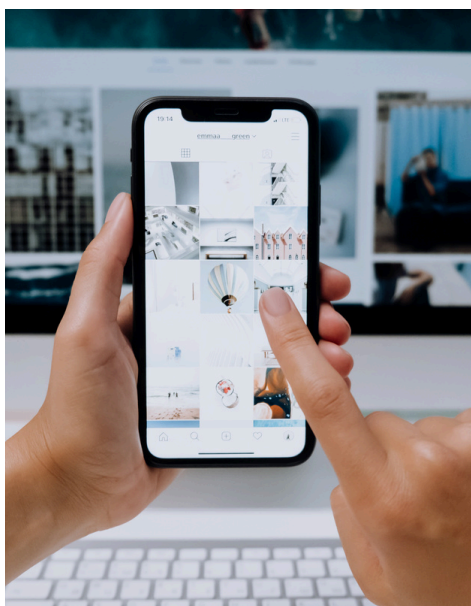
# DIGITALE PRODUCTEN BLUEPRINT

JOUW STAPPENPLAN VOOR SUCCES. IS JOUW  
COMPLETE HANDLEIDING OM TE STARTEN MET  
HET MAKEN EN VERKOPEN VAN DIGITALE  
PRODUCTEN.



## Bedankt voor het downloaden!

Wat geweldig dat je mijn digitale product hebt gedownload! Het betekent veel voor me, omdat ik dit bedrijf vorig jaar ben begonnen toen **ik zelf net een beginnend student was**. Het was een tijd waarin ik vaak worstelde om alles te combineren.



### *Balans*

Ik had **niet veel geld**, maar ik had wel een enorme drive om iets voor mezelf op te bouwen. Zoals je misschien herkent, was het lastig om alles in balans te houden. Mijn tijd was beperkt, mijn energie ging vooral naar school, en soms leek het alsof ik nooit vooruit zou komen.

Ik zag dat steeds meer mensen **hun eigen Canva-producten** online gingen verkopen en ik dacht bij mezelf: "Dit wil ik ook doen." Ik gebruik zelf namelijk Canva dagelijks voor school en heb er al super veel ontwerpen in gemaakt.

Ik besloot mezelf erin te verdiepen, want ik had toch niets te verliezen. Ik begon te experimenteren, met de beperkte tijd die ik had, en ik was echt gedreven om het te leren. Elke dag, zelfs tussen de school door, ging ik verder met het ontwikkelen van mijn producten. Ik zag steeds meer vooruitgang, en **na een paar maanden was mijn financiële situatie totaal anders**.

---

# Je wilt graag beginnen maar hebt geen idee waar je moet beginnen?

Ik weet bijna zeker dat je al honderden video's hebt gezien, maar dat je nog steeds geen idee hebt **waar je moet beginnen**. Geloof me, dat is helemaal normaal, het is ook gewoon veel informatie om te verwerken.

Ik ga je precies laten zien **welke strategie** ik heb gebruikt om binnen een paar maanden van ongeveer €600 naar stabiele maanden van €4.000 te groeien.

Dus, als jij:

- Online geld wilt verdienen, vanaf waar dan ook
- en échte bijbaan zoekt, zonder er fulltime mee bezig te zijn
- Een maandelijks extra centje wilt verdienen, zonder allerlei overuren te draaien

...dan ben je hier op de juiste plek!  
Aangezien bij dit verdienmodel alles digitaal gaat, kan je dit inprincipe overal ter wereld doen. Je hebt niet met voorraden, verzendkosten of fysieke producten te maken. Je maakt je producten digitaal en verstuurt ze ook digitaal. Dus waar je ook bent: je kan overal 'werken' en geld verdienen.

Laten we beginnen! 🚀





## *Wat zijn de producten*

Digitale producten zijn dus producten die je online kunt kopen, downloaden en gebruiken zonder dat er fysieke verzending aan te pas komt. Ze bestaan volledig in digitale vorm en kunnen **oneindig vaak verkocht** worden zonder extra productiekosten.

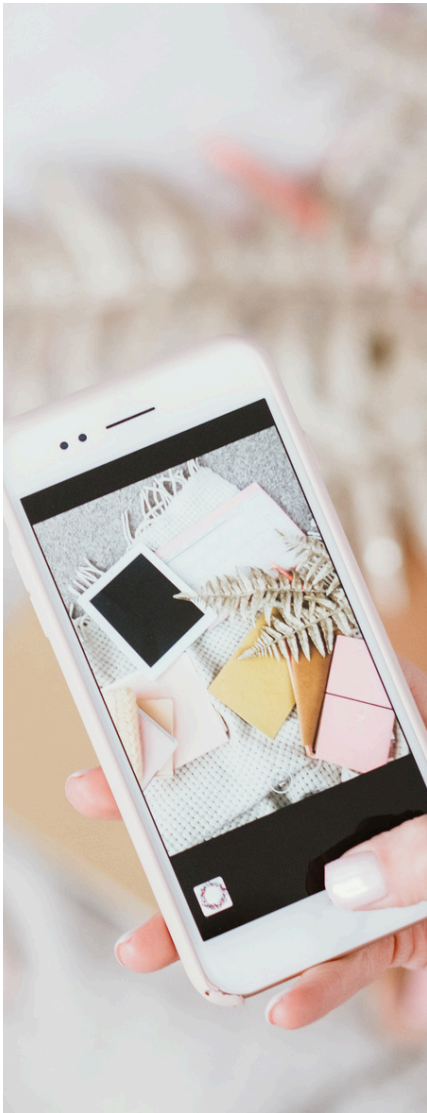
Je kunt digitale producten **oneindig vaak** verkopen zonder extra kosten. Zodra je jouw product hebt gemaakt en online hebt gezet, blijft het beschikbaar voor verkoop. Klanten kunnen het zo vaak downloaden als ze willen, en jij kunt het op elk moment aanpassen of verbeteren. Dit maakt digitale producten een ideale manier om een **schaalbaar en passief inkomen op te bouwen**.

### **Voorbeelden van digitale producten:**

- **E-books & Gidsen:** Informatieve boeken of handleidingen in PDF- of ePub-formaat.
- **Templates & Designs:** Canva- of Photoshop, social media templates.
- **Workbooks & Printables:** Werkbladen, planners, en invulbare PDF's

**Forbes** heeft aangetoond dat de digitale productenindustrie tegen 2030 een waarde van maar liefst **\$1,5 biljoen** zal bereiken. Dit bewijst dat deze markt nog lang **niet verzadigd** is en alleen maar blijft groeien!

---



## Waar begin je?

- 1. Product:** Maak een product in Canva. Zorg ervoor dat het waarde biedt en een probleem oplost van je klanten.
- 2. Verkopen:** Kies een plek via internet waar jij je producten wil verkopen. Zolang mensen kunnen betalen is het een goede plek.
- 3. Promoot:** Promoot je product op social media zodat het onder de aandacht van de mensen komt.



Voordat je begint, **is onderzoek de eerste** en belangrijkste stap. Stel jezelf vragen als: Welk product ga ik maken? Welke producten zijn trending? Waar is op dit moment veel vraag naar? Hoe bepaal ik de juiste prijs voor mijn product? Door dit grondig te onderzoeken, leg je een sterke basis voor een succesvolle business. Zomaar ergens beginnen zonder strategie? **Dat gaat je geen geld opleveren**, dat kan ik je 100% garanderen.

# Welke guide is voor jou?

1

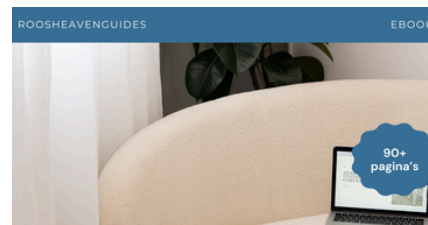
## De complete gids

In de complete gids staat precies beschreven **hoe ik alles** heb gedaan en geleerd. Alles komt aan bod: welke producten trending zijn, waar je moet verkopen, hoe je klanten aantrekt en hoe je succesvol kunt uitbreiden. Als je graag wilt beginnen, **maar niet alles zelf wilt uitzoeken**, is dit de perfecte gids voor jou. Je mag hem zelfs voor 100% zelf doorverkopen!

2

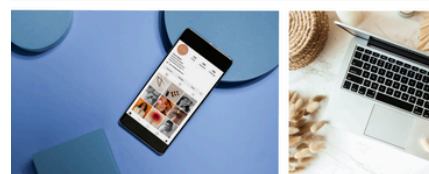
## Ontdek trending niches

De gids over 'trending niches' is meer voor mensen die al een plan hebben en enkel nog opzoek zijn naar welke producten en niches goed verkopen. Je slaat **dus een heel deel aan onderzoek over** en kan **direct** aan de slag met je product maken. In de gids staan alle niches waar ik zelf ook digitale producten **in verkoop** en waar je ook **de meeste winst** uit kan halen. Alle andere niches raad ik dus minder snel aan.



*Succesvol Verkopen online*  
**DE COMPLETE  
GIDS VOOR**

VERKOPEN VAN DIGITALE PRODUCTEN ONLINE



ONTDEK  
**TRENDING**

NICHES VOOR JOUW  
PRODUCTEN

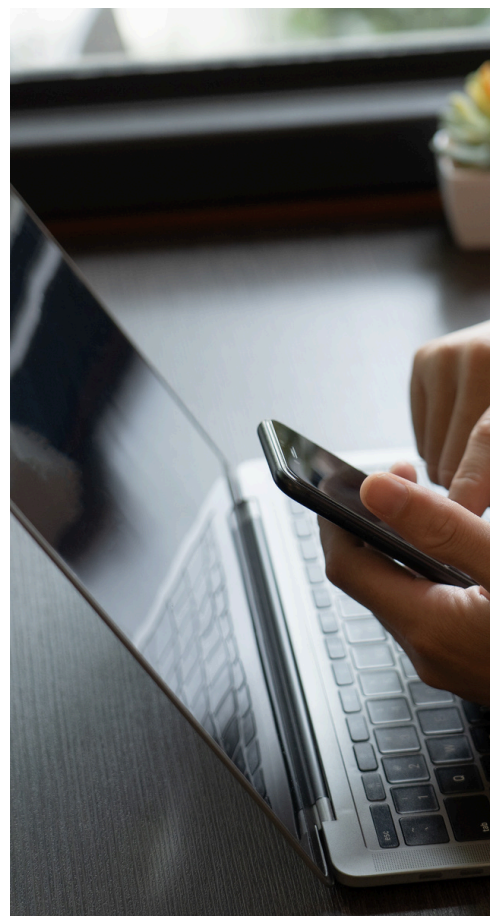
## Hoe maak je sales?

Organische content werkt het allerbeste, en het mooiste is dat het **gratis is!** Je hoeft dus geen advertenties te draaien of kosten te maken voor advertenties. Gewoon een post plaatsen is vaak het meest effectief, dit noemen we organische content.

Het is belangrijk om een strategie te hebben en je content op meerdere platformen te delen. Zelf plaats **ik ook regelmatig** op verschillende social media-kanalen en raad aan om minstens 3 à 4 keer per week een post te plaatsen.

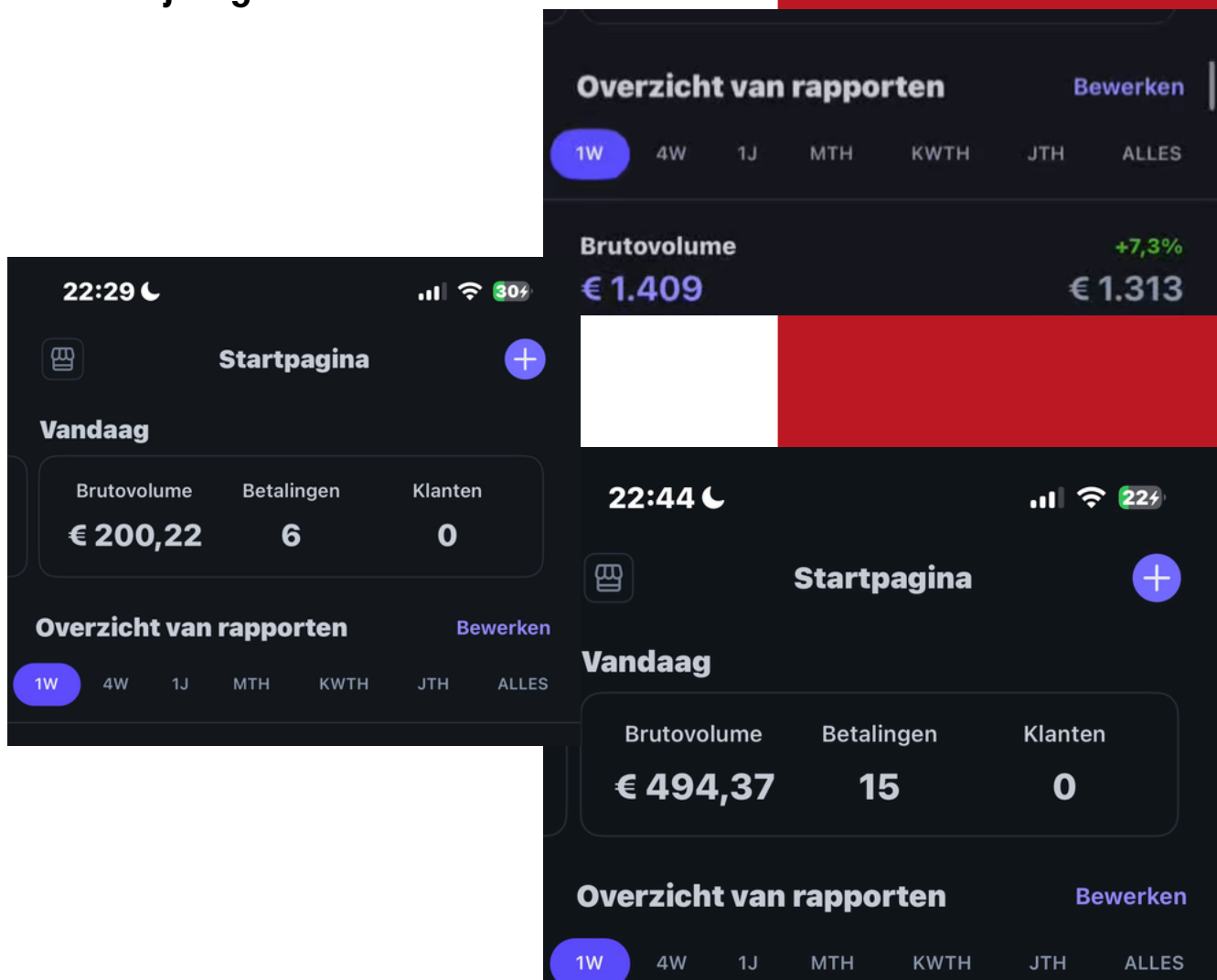
Dit hoeft echt niet uitgebreid te zijn, zolang het **maar je doelgroep raakt.** Zelfs met de simpelste posts kun je al meerdere sales per dag maken.

Wat essentieel is, is consistent blijven posten en goed begrijpen wie je ideale klant is. **Als je dat goed hebt, zullen de sales snel komen.** Veel mensen maken de fout door niet consistent genoeg te zijn en geven te snel op. **Blijf volhouden en blijf zichtbaar!**



# Klaar om aan de slag te gaan?

Hieronder zie je een paar van mijn verdiensten. Zoals je kunt zien, is het helemaal niet gek om **500 euro per dag** of zelfs **1400 euro per week** te verdienen. Het kan allemaal! En ik kan je alvast verklappen hoe dit mogelijk is: **verkoop meerdere producten**. Hoe meer producten je aanbiedt, hoe meer winst je kunt maken. Klanten hebben meer keuze en zijn niet afhankelijk van slechts één product dat jij aanbiedt. **Neem deze tip dus zeker mee voor je eigen succes!**





“Mocht je zelf niet een product willen maken of niet zo creatief zijn, geen stress! Je kan kant en klare digitale producten online kopen en doorverkopen, mits ze MRR of PLR rechten bevatten. Dit betekent namelijk dat zodra een product deze rechten bevat jij het mag doorverkopen voor 100% winst. Bij aankoop wordt het als het ware jouw product.

## Bedankt voor het lezen!

Ik hoop dat je nu klaar bent om aan de slag te gaan met het maken **en verkopen van je eigen producten!**

Als je serieus wilt groeien, dan is mijn Complete Gids de perfecte volgende stap. Hierin deel ik alles wat ik heb geleerd om van €600 naar €4.000 per maand te komen, plus de tools en strategieën die jij nodig hebt om hetzelfde te doen.

### **Persoonlijke begeleiding inbegrepen!**

Bij de aankoop van de Complete Gids krijg je persoonlijke begeleiding van mij, als je dat wilt, zodat we eventueel samen aan de slag kunnen en je me altijd al je vragen kan stellen. Ik reageer super snel, zodat je ook lekker snel verder kan en niet vast hoeft te lopen.

